

宇宙×AI×広告で実現する 需要最適化への挑戦

2025.11.7 **dentsu**

tokyo/osaka/nagoya

現在取り組んでいること



JAXA宇宙イノベーションパートナーシップ(J-SPARC)の下、 人工衛星データ活用による、広告の高度化を通じた 需要の創出と需給の最適化の実現に向け、共創活動を推進。





№両毛システムズ

DENTSU | D|G|TAL

©JA嬬恋村/電通/JAXA

なぜ、電通が宇宙に関わるのか?



広告の本質=「需要と供給の最適マッチング」

広告は、商品の良さや最適な買い時を、生活者に知っていただく役割。

仮説

- キャベツ 出荷量の増加 キャベツ 当荷量の増加 年ャベツ 満在需要増加 版促の強化
- ** キャベツ ** キャベツ ** 出荷量の減少 ** 価格の上昇 ** 潜在需要減少 ** 販促の抑制

最適化戦略?

生産量予測に基づく広告最適化:キャベツの生育・出荷量の先読み → 価格の 先読み → 広告出稿の最適化という連鎖を活用

早期の出荷量データ把握により、価格変動を予測し、関連商材の広告出稿タイミングとボリュームを最適化することで、マーケティング効率の向上とROI最大化が可能になる?

なぜ、衛星データを活用するのか?







| 嬬恋村は夏秋キャベツ出荷量日本一 | =「広大な畑」

(キャベツ畑面積は約2,800ha 東京ドーム約500個分)



ドローンで全体を撮影するには約400時間必要

(※1時間あたり、10haの圃場を撮影するとして試算 ※嬬恋村全体の耕地面積は約4,000haで、このすべて の撮影が必要。)



広大なキャベツ畑を衛星で把握

予測システムの開発体制・役割について







- ◆ 衛星データ活用、予測モデル 開発に関するナレッジ提供
- ◆ 事業化支援

• JA JA 嬬恋村

- 現地調査協力
- 正解データ提供・予測結果 評価

データ連携

dentsu

tokyo/osaka/nagoya

- 事業化検討・推進
- 開発マネージメント
- **◆ 広告セールス、キャンペーン** プランニング・最適化

現地調査及び衛星データ解析



両毛システムズ

収穫・出荷量の予測モデル 開発

- 現地調査高度化アプリ開発
- 生育予測ダッシュボード開発

価格予測

DENTSU

市場価格・入荷量の予測モデル 開発(衛星×現地×気象×市場 データを融合)

現在の取り組みについて



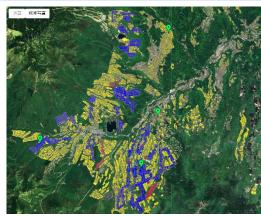
→ 衛星画像解析



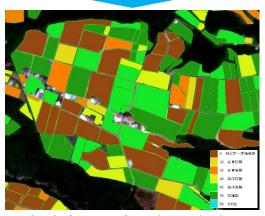
▼ 出荷量予測



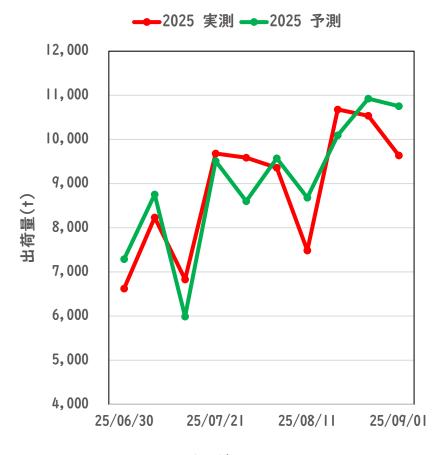
¥ 価格予測



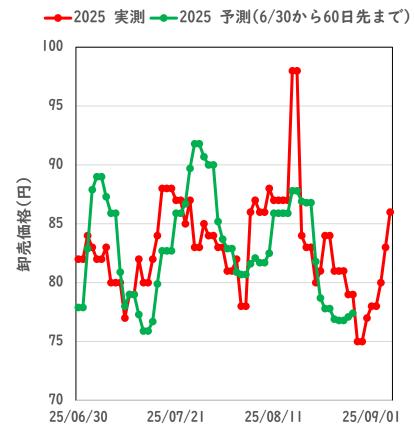
効率的な現地調査データ取得 両毛システムズ開発アプリで6名×2日で 1400ポイント(圃場)のデータ取得が可能に



高精度な生育分類を実施 衛星データ×現地調査データで、高精度にキャベ ツの生育分類状況を把握することが可能に



予測誤差約750万トン(平均出荷量の約8.3%)



予測誤差約4.5円 (平均卸売価格の約5.4%)

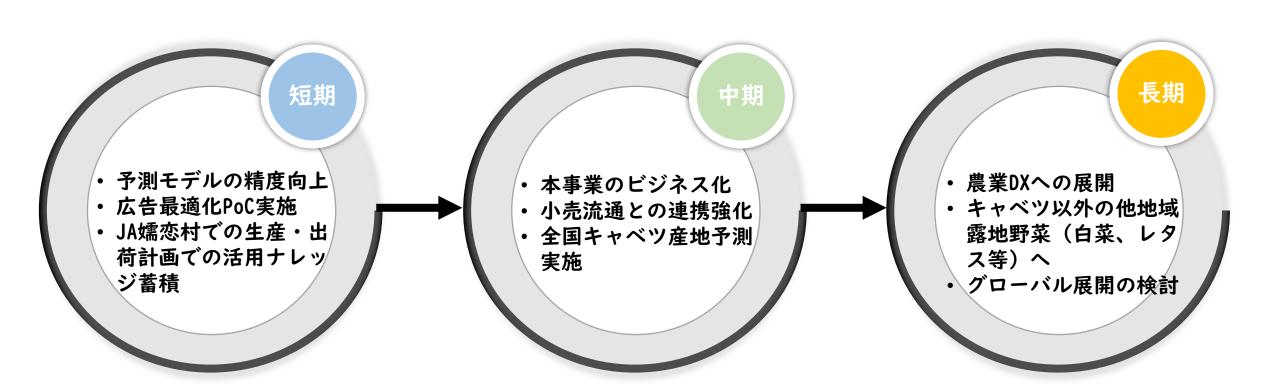
©RESTEC/両毛システムズ/電通デジタル

今後の展望



まずは、予測精度の向上を図りながら、予測データを広告計画や生産出荷計画に活用し、ナレッジを蓄積。

本取り組みをビジネス化し、農業を取り巻く生産者・生活者の双方を取り巻く社会課題の解決に貢献していく。





来年、このロゴをスーパー等で見かけたら、 是非、キャベツを美味しく食べるための関連商材も併せて、 お買い求めください!!



みずみずしく育ったキャベツを いちばん美味しいタイミングで食べてもらいたい。

そんな嬬恋村の思いが、

衛星データを利用した収穫、出荷の最適化で実現していきます。 高原育ちの柔らかい歯ごたえ、生で食べても甘味がしっかり。 一度食べたら、あなたもきっと、このキャベツに恋をする…!